BuildUp Oregon



Что включить в бизнес-план по уходу за ребенком

В этом справочном листе показано, что BuildUp Oregon ожидает увидеть в бизнес-плане. Используйте его, чтобы подготовить свой бизнес-план и убедиться, что он охватывает все детали, необходимые для финансирования.

Почему BuildUp Oregon требует бизнес-план?

Бизнес-план объясняет, почему ваш проект является хорошей инвестицией для спонсоров.

Для BuildUp Oregon это помогает понять суть вашей программы, оценить ее устойчивость и точно представить ваш проект комитету по финансированию для получения одобрения на получение гранта. Предоставляя полный бизнес-план, вы гарантируете, что ваш проект получит полное и тщательное рассмотрение, которого он заслуживает.

Ниже мы расскажем о разделах и информации, на которые следует обратить внимание при изучении бизнес-плана.

If you are having trouble completing your business plan, let your Program Officer know, and they can assist you.

Краткий обзор

Обзор вашего бизнеса.

- **Название бизнеса**
- **Местоположение**
- **Владелец (-льцы)**
- **Миссия:** Опишите цель и основные ценности вашего центра по уходу за детьми.
- **Видение:** Опишите долгосрочные цели и стремления вашего центра.
- **Обзор услуг:** Подведите итоги по обслуживаемым возрастным группам, часам работы и основным предложениям.
- **Требования к финансированию:** Укажите необходимую сумму и то, как будут использоваться средства.

Анализ рынка

Покажите жизнеспособность вашего бизнеса и то, как он отвечает потребностям сообщества.

- **Целевой рынок:** Возрастные группы и демографические данные.

- **Анализ конкуренции:** Перечислите конкурентов в этой области и выделите пробелы, которые ваш центр заполнит, или преимущества, которые предлагает ваш центр.
- **Потребности рынка:** Обсудите, почему существует спрос на ваши услуги в этом районе.

Организационная структура

Расскажите, кто участвует в вашем бизнесе.

- **Структура собственности:** Индивидуальная предпринимательская деятельность, партнерство, ООО и т. д.
- **Команда руководителей:** Перечислите ключевых сотрудников и их квалификацию.
- **План укомплектования персоналом:** Соотношение учителей и детей, планы найма и требования к обучению.
- **Консультанты:** Включите архитекторов, менеджеров проектов и экспертов по лицензированию, если применимо.

Предлагаемые услуги

Обзор того, что предлагает ваш бизнес по уходу за детьми.

- **Программы:** Возрастные группы, учебная программа и принципы образования.
- **Дополнительные услуги:** Питание, транспортировка, расширенный уход.
- **Расписание:** Часы работы, праздничные и отпускные дни.

Стратегия маркетинга и набора

Поделитесь планами по продвижению вашего бизнеса и распространению информации о нем.

- **Брендинг:** Логотип, слоган и ценности.
- **Маркетинговые каналы:** Социальные сети, местная реклама и партнеры.
- **Процесс набора:** Этапы подачи заявки, туры и договоры.
- **Стратегии удержания:** Участие родителей, мероприятия, программы лояльности.

Финансовый план

Поделитесь своим финансовым планом и прогнозами.

- **Начальные затраты:** Расходы на строительство и реконструкцию; оборудование, мебель и материалы; лицензирование и разрешения.
- **Операционные расходы:** Зарплаты, коммунальные услуги, страхование, расходные материалы.
- **Прогнозы по доходу:** Плата за обучение и дополнительные источники дохода (например, гранты, пожертвования).
- **Источники финансирования:** Гранты, займы, личные инвестиции.
- **Трехлетние прогнозы:** График роста числа учащихся и прибыльности.

План объекта

Расскажите о местонахождении и дизайне вашего объекта.

- **Сведения о местоположении:** Соответствие адреса, размера, зонирования.
- **Планы реконструкции и строительства:** Архитектурные чертежи, графики и сметы.
- **Требования к безопасности и лицензированию:** Планы соблюдения государственных и местных нормативных требований.
- **Детская площадка и открытая игровая зона:** Планы, чертежи и затраты.

Лицензирование и нормативно-правовое соответствие

Покажите, как ваш объект соответствует требованиям лицензирования и законодательства.

- **Требуемые разрешения:** Необходимые бизнес-лицензии, разрешения на предпринимательскую деятельность, выданные городом и штатом, регистрации и/или сертификаты.
- **Стандарты охраны труда и техники безопасности:** Опишите, как центр будет соответствовать этим стандартам.
- **Инспекции QRIS:** Опишите свое участие в рейтинговой системе QRIS: сколько раз в год вас оценивают, как это влияет на получение субсидий и т. д.

Управление рисками

Покажите, как вы будете управлять потенциальными рисками и устранять их.

- **Потенциальные риски:** Финансовые, операционные, юридические риски.
- **Стратегии уменьшения рисков:** Как вы будете справляться с этими рисками.
- **Порядок действий в чрезвычайных ситуациях:** Пожарные учения, неотложные медицинские ситуации, стихийные бедствия.

Приложение

Другие пункты, которые можно включить бизнес-план..

- Финансовые отчеты или прогнозы.
- Данные маркетинговых исследований.
- Фотографии или макеты объекта.

На составление бизнес-плана может уйти очень много сил. Мы рекомендуем вам работать над ним в несколько этапов. Если у вас возникли проблемы, обратитесь за помощью к представителю программы.